

Cas client

Manty

Solutions intelligentes
pour les administrations de demain

*Financer nos premiers recrutements
techniques, afin de poursuivre
le développement produit.*



Software B2B



09/2017



35



France

Bourse French Tech
Prêt Amorçage Investissement
Aide pour le développement de
l'innovation

Rescrit Jeune Entreprise Innovante
Crédit d'impôt recherche
Dette bancaire

Manty

Manty est une entreprise qui améliore l'efficacité des administrations grâce à sa suite logicielle construite spécifiquement pour le secteur public. Manty redonne aux décideurs publics la capacité de maîtriser leur environnement et agir dessus.

En forte croissance, la société compte aujourd'hui 35 collaborateurs et travaille avec plus de 100 collectivités de toutes tailles : communes, communautés de communes, agglomérations, métropoles et départements, comme Clermont Auvergne Métropole, Limoges ou encore la ville de Biarritz.

Contexte

Nous avons rencontré Sharpstone **au démarrage de l'entreprise, au cours d'une phase de recherche de fonds**. Nous discutons avec plusieurs organismes et banques pour des prêts. Nos premières conversations tournaient autour des financements publics, l'une des étapes prioritaires lorsqu'une entreprise a besoin de fonds pour se développer.



Nous cherchions quelqu'un qui puisse nous accompagner sur les financements publics afin de pouvoir nous concentrer sur le recrutement et le développement produit.

Problématiques

Nous avons besoin de financer nos premiers recrutements techniques, afin de poursuivre le développement produit. Nous avons déjà des clients, mais la plateforme était encore très embryonnaire. Pour nous assurer qu'elle répondait bien à leur besoin, une bande passante sur le développement logiciel était nécessaire.

Objectifs

Nous avons fait un premier dossier seul, et **nous avons vu la difficulté et la complexité associée aux financements publics**. Nous cherchions quelqu'un qui puisse nous accompagner sur cet aspect, afin de pouvoir nous concentrer sur le recrutement et le développement produit.

Mission

Nous avons obtenu des premiers prêts d'honneur personnels, et **Sharpstone nous a aidé à faire levier auprès de la banque pour obtenir de la dette au nom de l'entreprise**. Les consultants de Sharpstone ont construit un dossier complet à partir de nos documents et de quelques interviews, avec une très bonne compréhension du domaine et de notre produit.

Résultats

Nous avons confié de nombreuses missions à Sharpstone (BPI (BFT 30K€, PAI FEI 250K€, ADI 150K€), CIR (528K€), rescrit JEI (407K€) et la dette bancaire suite à notre seed), pour un total qui doit approcher 1 300 000 euros. **C'est l'un de nos prestataires les plus fiables**, et je le recommande à tous les fondateurs que je croise.

Sur la partie Capital, **Sharpstone a choisi d'investir chez nous dans un premier temps lors de notre levée de Seed puis lors de la série A**. Aujourd'hui, deux ans plus tard, nous venons de nous adosser au groupe Relyens, qui a racheté l'ensemble des investisseurs existants.

1,3 M€
Financements
publics



Sharpstone nous a apporté les moyens de nous développer, avec de la dette ou des subventions, mais surtout une tranquillité d'esprit sur la partie financement public et CIR. Je sais que les dossiers sur lesquels Sharpstone travaille sont très solides, et qu'ils comprennent parfaitement notre environnement.

Mathieu NOHET, Directeur Général de Manty



Nous étions très contents de les voir grandir et se structurer au fur et à mesure de notre accompagnement mais aussi pour nous, d'approfondir notre connaissance de Manty et d'être encore plus réactif sur leurs besoins.

Germain GASCHET, Co-fondateur de Sharpstone